



小合中学校だより

第410号
教育目標
自 主
協 力
創 造



<令和6年度 体育祭スローガン> この青春を俺ら色で染める

※今年度体育祭は9月13日（金）です。

自分を律する ～自己管理能力の育成～

校長 太田 公仁

七月十六日（火）、体育祭の軍団結団式が行われました。体育祭は、全校生徒を紅軍と蒼軍の二つに分けて競い合いますので、結団式はそれぞれの軍の旗揚げの式ということとなります。どちらの軍も、リーダーたちの働きかけのもと、準備活動及び本番の体育祭が本当に楽しみになる結団式でした。「学校は、自分たちの力で楽しいものにする事ができる」ということを改めて感じる事ができました。素晴らしい結団式を行える背景には、昨年の先輩たちの姿から学び、そしてそこに少なからず創意工夫を入れて自分たちらしいものを創り上げていることが挙げられます。ここに、私は小合

中のよき風土、伝統が脈々と受け継がれ、進化発展していることを感じずにはいられません。

同じく小合中のよい姿に、真剣な授業態度を挙げる事ができません。教育関係者による授業参観で

は、生徒の授業に向かう姿勢が素晴らしく、これもまた大切にしたい当校の誇るべきことであると思っております。

今回紹介した「結団式」「授業」とともに、自分を律していく力の現れた姿とも言えます。当校の今年度の重点目標である「自己管理能力の育成」の目指す姿は、まさに「自分を律することができる生徒」です。易きに流れがちなのは大人の世界も生徒もかわりはありません。朝起きて、朝食をとって、学校で活動して、ゲーム等をやりすぎないで夜は寝る。このサイクルの高いレベルでの確立と、真剣な授業態度はつながっています。

当校は、家庭学習の内容と時間、就寝時間を毎日「自分で」決めさせています。日々の積み重ねが新しい自分を作ります。夏休み明けの生徒一人一人のさらなる取り組みを支援してまいります。

体育祭に向けて

体育祭実行委員長

三年

今年の体育祭は、全校が楽しめるものにしていきたいと思っています。体育祭スローガン「この青春を俺らの色で染める」には「体育祭を全力で楽しみたい!」「最高の思い出を作りたい!」という想いと、小合中だけの最高の青春をつくろう!そんな意味が込められています。そのように盛り上げる体育祭を作り上げるためには、準備に真剣に取り組むことが必要だと思っています。本番を全力で楽しむことができるよう、一緒に頑張っていきましょう!

蒼軍応援団長

三年

私は結果がどうであろうと、みんなが笑顔で楽しく終われる体育祭にしたいです。そのために団長としてみんなが少しでも楽しめるような雰囲気作りをし、元氣100%

の軍にしていきたいです。蒼軍の皆さん、クレイジーになって今年の体育祭を盛り上げましょう!

蒼軍パネル長

三年

今年の蒼軍のテーマは「鮫」です。パネルの制作で一番頑張っているところは、ベタ塗りではなくできるだけリアルに、立体的に描くことです。波は一色ではなくたくさんさんの色を使い、鮫は影の位置などを考えて色を濃くしたりすることを意識しました。みんなの想像よりも迫力があるすごいパネルを作れるように、パネル賞を取れるように頑張ります。

紅軍応援団長

三年

僕は、軍を越えて協力し合い、両軍仲良く、みんなの思い出に残る体育祭にしたいと思っています。そんな体育祭を作り上げるために、まずは我々紅軍が一致団結し、恥ずかしさを捨て、全力で取り組んでいきます。紅軍のみなさん!この体育祭を盛り上げられるように笑顔で頑張りました!

紅軍パネル長

三年

今年の紅軍のパネルのテーマは「虎」です。その虎に「翼」を重ねることで、強さを強調しています。パネル長として大変なことや気を配らなければいけないことも多いですが、納得のいくパネルを作りたいと思っています。

パネル制作では、虎のリアル感を出すことを一番頑張りました。また、虎特有の強さを出せるように、何度も下絵を描き、より良いものが作れるよう頑張りました。

保護者の皆様及び地域の皆様へ

去る七月七日(日)坂上興産様、地域の皆様のおかげをもちまして、古紙回収を無事に行うことができました。本事業での収益金は生徒の諸活動で活用させていただきまます。ご協力ありがとうございました。

第一回野菜販売を終えて

終えて

八月八日(木)二年生が春から育ててきた野菜(かぼちゃと枝豆)をテニスコート脇の駐車場で販売しました。購入された方々からはかぼちゃが甘くて良いできたこととお褒めの言葉をいただきました。次回は十一月の小合地域のコミ協芸術祭で販売予定です。お時間ありがとうございました。是非お立ち寄りください。

二年

私は枝豆の水やりとかぼちゃの受粉を担当しました。ちゃんと育てて売り物になるか少し不安でしたが、かぼちゃは30個近く、枝豆も30袋近く売り物ができたので安心しました。買いに来てくれた人は少なかつたけれど、来てくれたお客さんに声掛けをして、結果的に一万円近くの売り上げになって嬉しかったです。もっとたくさんの人に来てもらえるように次回は工夫したいです。

